



Highest Security Fastest Speed Nationwide Coverage Ultimate Connectivity



Telecom[®]
PUBLIC COMPANY LIMITED

Agenda

- **Company Timeline**
- **Group and Company Structure**
- **Products and Services**
- **Q3'18 Performance Recap and Recent Update**
- **Other Importance Information**

Company Timeline

2550



- ก่อตั้งและจดทะเบียนเป็นบริษัทจำกัด ภายใต้การถือหุ้น 100% ของบริษัท อินเทอร์เน็ต คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) โดยมีทุนจดทะเบียนเริ่มต้น 30 ล้านบาท

2555



- ได้รับใบอนุญาตจาก กสทช. แบบที่สาม เลขที่ 3ก/55/001 โดยใบอนุญาตมีระยะเวลาครบคลุม 15 ปี
- ได้รับอนุญาตให้มีสิทธิแห่งการทางที่จะติดตั้งโครงข่ายใยแก้วนำแสงไปตลอดแนวเส้นทางรถไฟ เพื่อใช้ในการให้บริการเป็นระยะเวลาครบคลุม30ปี
- เริ่มดำเนินการติดตั้งโครงข่ายใยแก้วนำแสงทั่วประเทศ

2556



- เริ่มเปิดให้บริการโครงข่าย Interlink Fiber Optic โดยเน้นการให้บริการด้านคุณภาพ

2557



- เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 300 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญจำนวน 270,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท
- ซื้ออาคาร Data Center และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องจาก ILINK และเริ่มดำเนินธุรกิจให้บริการเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์
- ได้รับการยอมรับคุณภาพของศูนย์รับฝากข้อมูลจากหน่วยงาน ISO ภายใต้ ISO27001
- ได้รับอนุญาตจากสำนักงาน กสทช. ในการให้บริการวงจรเช่าส่วนบุคคลระหว่างประเทศ (IPLC) และวงจรเช่าเสมือนส่วนบุคคลระหว่างประเทศ (International IP-VPN)
- เชื่อมต่อโครงข่ายกับผู้ให้บริการโครงข่ายในต่างประเทศเพื่อที่จะสามารถให้บริการส่งข้อมูลไปยังประเทศต่างๆ เช่น สิงคโปร์ มาเลเซีย กัมพูชา เวียดนาม และฮ่องกง เป็นต้น

2558



- แปรสภาพเป็นบริษัทมหาชนจำกัด / เปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้จากหุ้นละ 100 บาท เป็น 1 บาท
- เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 500 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน 200 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท
- เชื่อมต่อโครงข่ายเพิ่มเติมไปยังประเทศพม่า ที่ชายแดนประเทศไทยทั้ง 2 แห่งคือ อ.แม่สอด จ.ตาก และอ.แม่สาย จ.เชียงราย

2559



- เชื่อมต่อโครงข่ายเพิ่มเติมไปยังประเทศลาว ที่ชายแดนประเทศไทย
- เริ่มดำเนินการขยายโครงข่ายไปยัง 3 จังหวัดชายแดนภาคใต้ เพื่อจะให้บริการแก่ลูกค้า
- ออกและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุน จำนวน 200 ล้านหุ้น มูลค่าหุ้นละ 1 บาท ในราคาเสนอขาย 5.2 บาท ทำให้มีทุนจดทะเบียนและชำระแล้วจำนวน 500 ล้านบาท และมีส่วนเกินมูลค่าหุ้น 809 ล้านบาท

2560



- เปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้ของหุ้นสามัญจาก 1 บาทต่อหุ้น เป็น 0.50 บาทต่อหุ้น ทำให้บริษัทมีทุนจดทะเบียนและชำระแล้วทั้งสิ้น 500 ล้านบาท โดยมีหุ้นสามัญทั้งสิ้น 1,000 ล้านหุ้นในมูลค่าตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท (จากเดิมมีหุ้นสามัญทั้งสิ้น 500 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท) โดยได้จดทะเบียนต่อกระทรวงพาณิชย์เมื่อวันที่ 9 พฤษภาคม 2560 และมีผลในตลาดหลักทรัพย์เมื่อวันที่ 15 พฤษภาคม 2560

2561



- จดทะเบียนเพิ่มทุนเป็น 625 ล้านบาท เพื่อสำรองสำหรับการใช้สิทธิแปลงสภาพไปสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัท ครั้งที่ 1 (ITEL-W1)
- ออกและเสนอขายไปสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัท ครั้งที่ 1 (ITEL-W1) เมื่อวันที่ 23 พฤษภาคม 2561 อายุ 3 ปี เริ่มใช้สิทธิได้หลังจาก ITEL-W1 อายุครบ 2 ปี อัตราการใช้สิทธิ 1:1 ราคาการใช้สิทธิที่ 5 บาท

Group and Company Structure



บริษัท อินเทอร์เน็ต คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน)
("ILINK")

- จัดจำหน่ายสายสัญญาณทุกชนิด
- นำเข้าและส่งออกสายสัญญาณทุกชนิด
- ออกแบบและก่อสร้างระบบสายเคเบิลใต้ทะเล ที่เป็นสายไฟฟ้าหรือสายสื่อสารระหว่างไฟฟ้าแรงสูงร่วมกับใยแก้วนำแสง (สาย Composite)
- ออกแบบและก่อสร้างงานโครงการระบบสายส่งไฟฟ้า (Transmission Line) สายไฟฟ้าใต้ดิน สถานีไฟฟ้าย่อยและโครงการที่เกี่ยวข้องกับระบบไฟฟ้ากำลัง

95.07%



บริษัท อินเทอร์เน็ต เพาเวอร์ แอนด์ เอ็นเนอร์จี จำกัด
("IPOWER")

- ออกแบบและก่อสร้างระบบเคเบิลใต้ทะเล ทั้งสายไฟฟ้าหรือสายสื่อสารระหว่างไฟฟ้าแรงสูงร่วมกับใยแก้วนำแสง (สาย Composite)
- ออกแบบและก่อสร้างงานโครงการระบบสายส่งไฟฟ้า (Transmission Line) สายไฟฟ้าใต้ดิน สถานีไฟฟ้าย่อยและโครงการที่เกี่ยวข้องกับระบบไฟฟ้ากำลัง

60%



บริษัท อินเทอร์เน็ต เทเลคอม จำกัด (มหาชน)
("บริษัทฯ" หรือ "ITEL")

- ให้บริการเช่าโครงข่ายใยแก้วนำแสง
- ให้บริการติดตั้งโครงข่ายโทรคมนาคม
- ให้บริการเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์
- ให้บริการออกแบบ ก่อสร้างและรับเหมางานโครงการดาต้าเซ็นเตอร์

100%



บริษัท อินเทอร์เน็ต ดาต้าเซ็นเตอร์ จำกัด
("IDC")

- จัดทะเบียนไว้เพื่อรักษาสถานภาพของชื่อและปัจจุบันไม่ได้ประกอบธุรกิจ

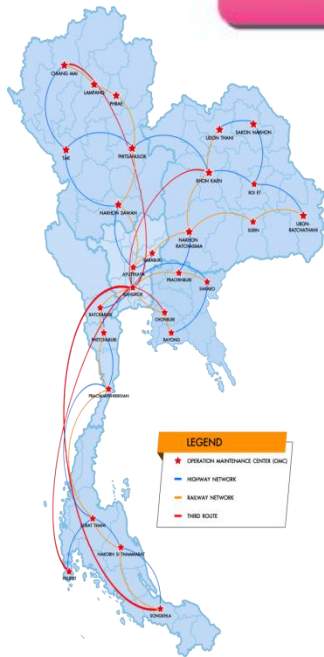
Products and Services

1. การให้บริการโครงข่ายวงจรรสื่อสารข้อมูลความเร็วสูง (Data Service)

2. การให้บริการติดตั้งโครงข่ายโทรคมนาคม (Installation)

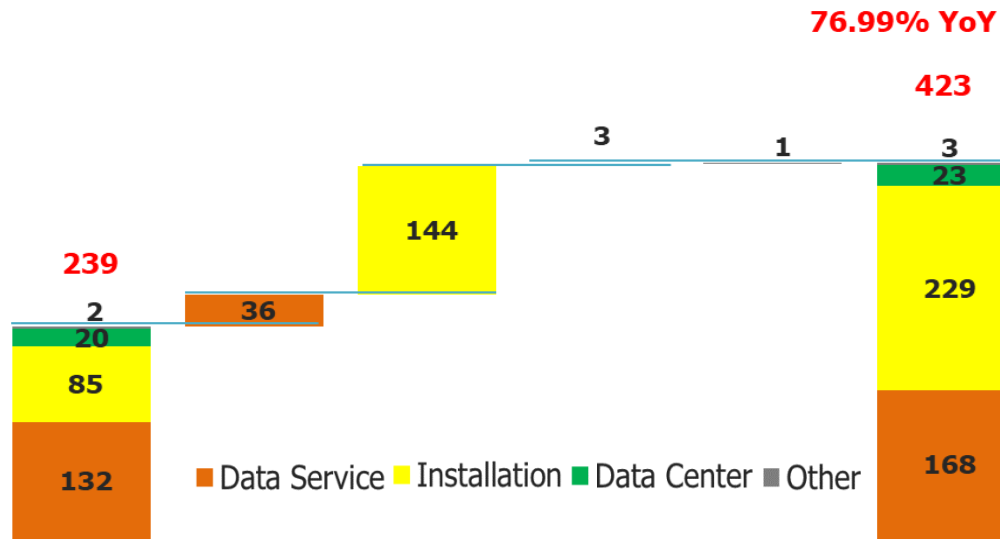
3. การให้บริการพื้นที่ศูนย์ข้อมูลหรือดาต้าเซ็นเตอร์ (Data Center)

4. การให้บริการสร้างศูนย์ข้อมูลหรือดาต้าเซ็นเตอร์ (Turnkey Data Center)



Q3'18 Performance Recap and Recent Update

Q3'18 Revenue



What's new in Q3'18

Data Service

- # of Circuit increase to **14,524 (Sep'18)** from 10,085 (Dec'17)
- % of SLA at **99.9964 %**
- Network Coverage up to **75 provinces**
- New customers acquiring are such as INET (PWA), PWA, CS LOX, SAWAD, UIH, CP ALL, AURORA, SUSCO, CAT, NBTC, MNRE (กระทรวงทรัพยากรฯ ปีที่ 2), Wuttisak Clinic, Zen Group

Data Center

- # of customer: **18 customers (Sep'18)** from 14 customers (Dec'17) including **3 major customers such as TMB, GSB and MOC**
- Run at **95% of Occupancy Rate**
- SLA at **100%**

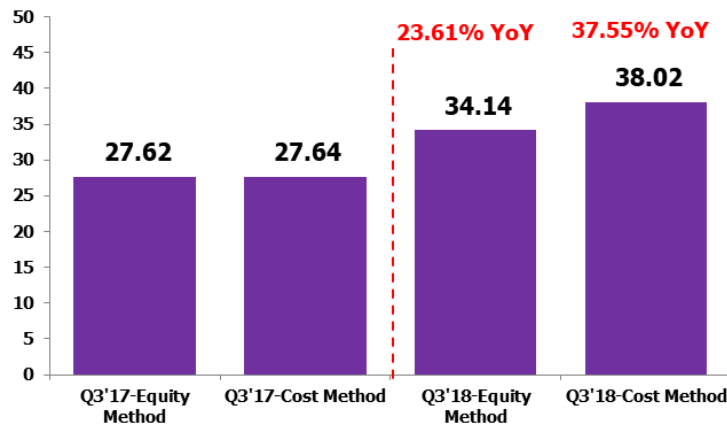
Installation

- Major Projects Revenue Recognition are **USO, OSP, and MA PEA**
- Back log on hand as of Sep'18= **499.89 MB**

Turnkey

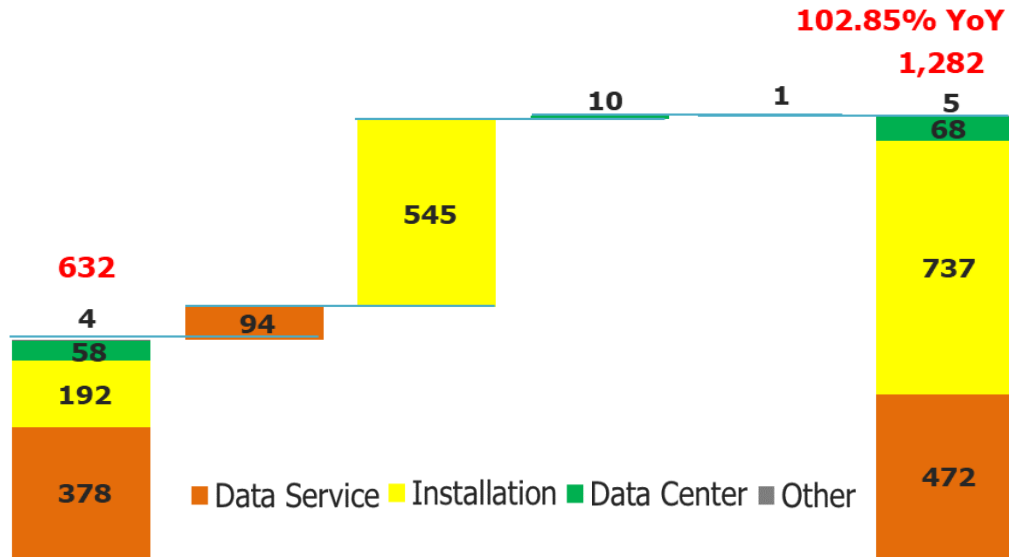
N/A

Q3'18 Net Income



Q3'18 Performance Recap and Recent Update

9M18 Revenue



What's new in Q3'18

Data Service

- # of Circuit increase to **14,524 (Sep'18)** from 10,085 (Dec'17)
- % of SLA at **99.9964 %**
- Network Coverage up to **75 provinces**
- New customers acquiring are such as INET (PWA), PWA, CS LOX, SAWAD, UIH, CP ALL, AURORA, SUSCO, CAT, NBTC, MNRE (กระทรวงทรัพยากรฯ ปีที่ 2), Wuttisak Clinic, Zen Group

Data Center

- # of customer: **18 customers (Sep'18)** from 14 customers (Dec'17) including **3 major customers such as TMB, GSB and MOC**
- Run at **95% of Occupancy Rate**
- SLA at **100%**

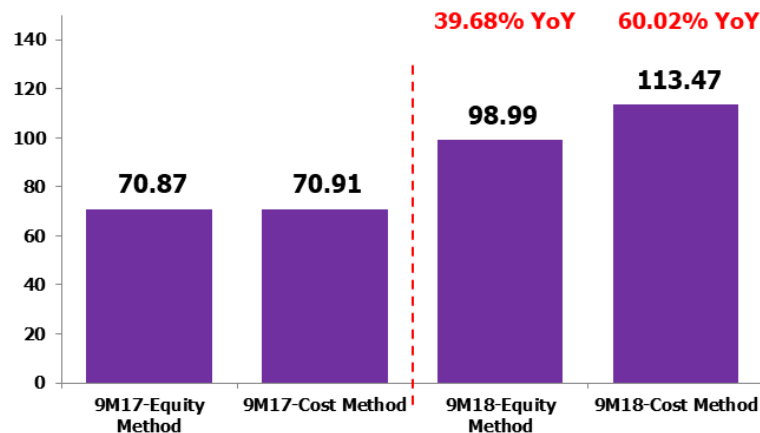
Installation

- Major Projects Revenue Recognition are **USO, OSP, and MA PEA**
- Back log on hand as of Sep'18= **499.89 MB**

Turnkey

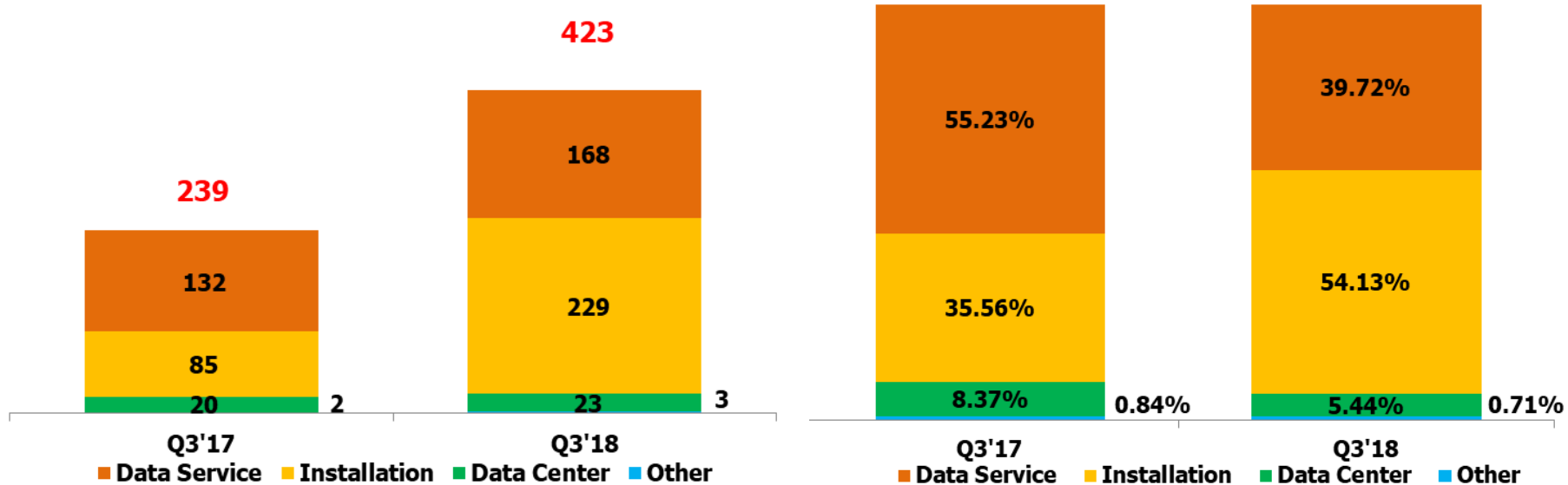
N/A

9M18 Net Income



Q3'18 Performance Recap and Recent Update

Q3'18 Revenue Contribution



Maintain proportionate of **Data Service** : **Data Center** : **Installation** at **60:10:30** (normal)
 In Q3'18, due to progress of USO, the proportionate is temporarily changed. However, if excluded USO, the proportionate will be **65:9:26**

MRC

Data Service +27.27% of growth YoY
Data Center +15.00% of growth YoY

NRC

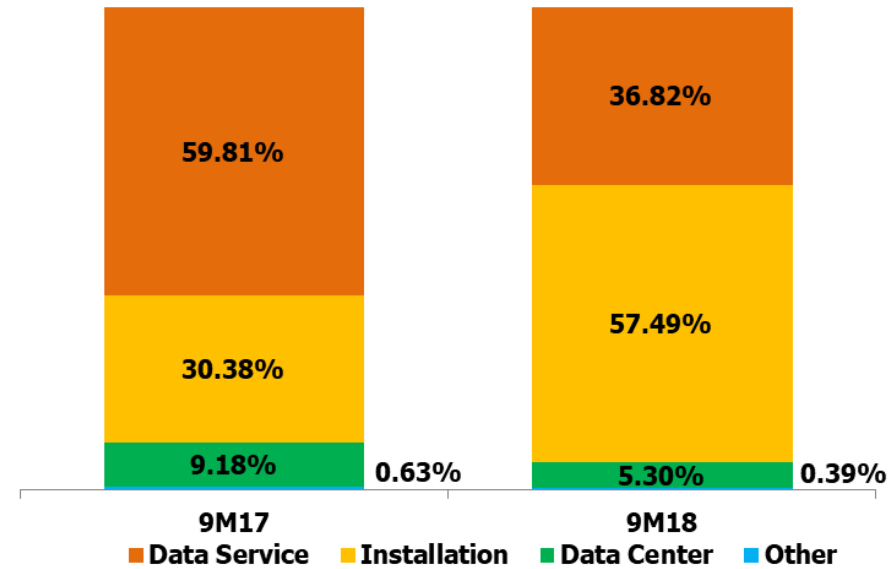
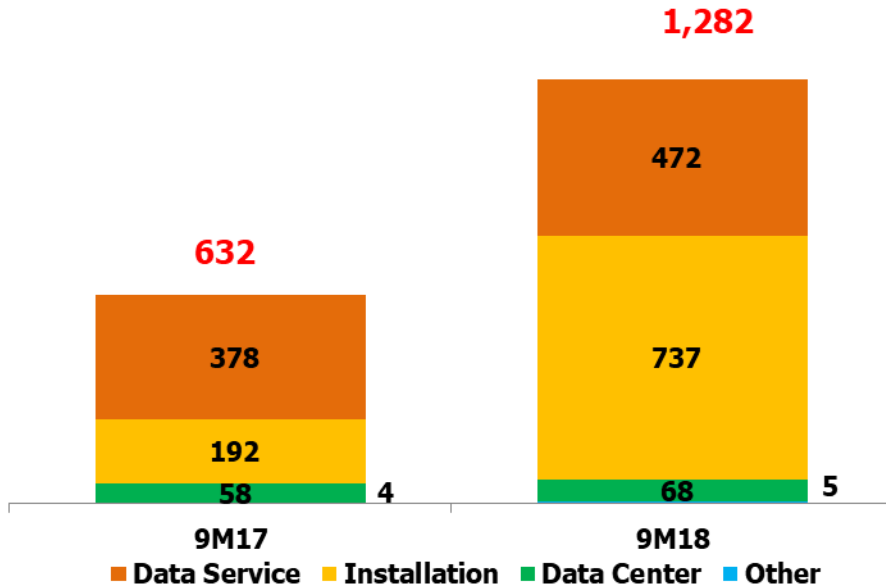
Installation +169.41% of growth YoY

Other information

Network Coverage: 75 provinces
Network SLA: 99.9964%
IDC SLA: 100%
1st IDC occupancy: 95%
2nd IDC occupancy: 30%

Q3'18 Performance Recap and Recent Update

9M18 Revenue Contribution



Maintain proportionate of **Data Service** : **Data Center** : **Installation** at **60:10:30** (normal)
 In 9M18, due to progress of USO, the proportionate is temporarily changed. However, if excluded USO, the proportionate will be **72:10:18**

MRC

Data Service
Data Center

+24.87% of growth YoY
+17.24% of growth YoY

NRC

Installation

+283.85 % of growth YoY

Other information

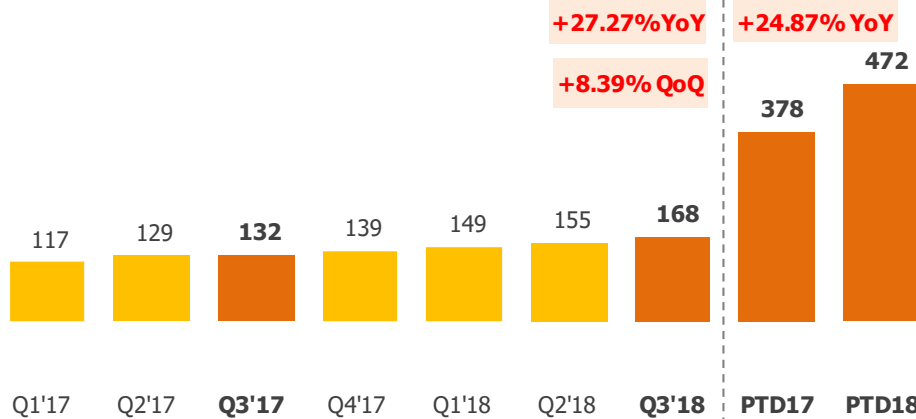
Network Coverage: 75 provinces
Network SLA: 99.9964%
IDC SLA: 100%
1st IDC occupancy: 95%
2nd IDC occupancy: 30%

Q3'18 Performance Recap and Recent Update

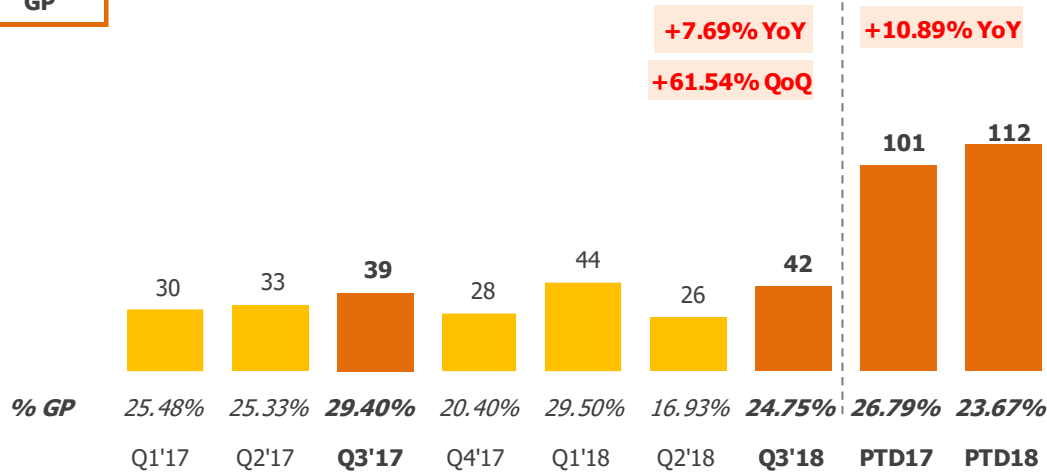
Financial Performance

Data Service

Revenue



GP



Key Highlights

Revenue

- Continuously growth QoQ
- Significant growth YoY
- Increased in # of customers and # of circuits are the key to success
- Nationwide network (75 provinces) as well as improving SLA helped in building customer satisfaction that lead to more revenues.

Gross Profit

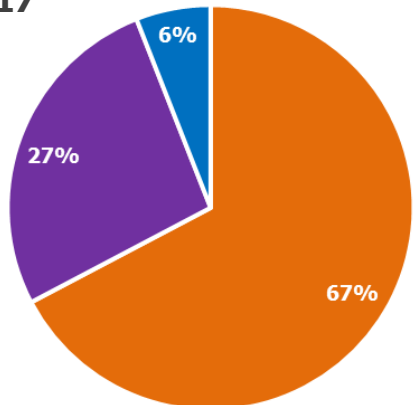
- Increased in value and % of GP both QoQ and YoY.
- In Q2'18, there are some extra-expenses occurred, therefore its GP is notable low comparing to other quarter
- Due to the fact that the fiber optic network has been installed covering 75 provinces in Thailand since FY16, therefore, COS could be controlled and stable. In FY18, we still believe that COS will be effectively controlled, and %GP is **expected to be growth to be around 25-30% in 2018 onward.**

Q3'18 Performance Recap and Recent Update

Financial Performance

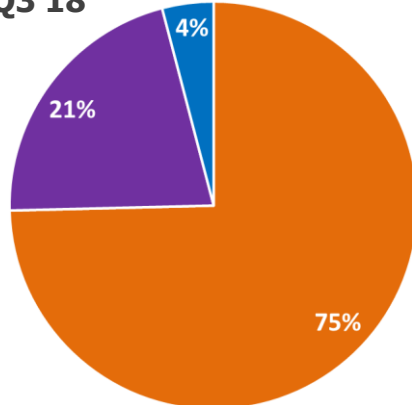
Data Service

Q3'17



Bandwidth Dark Fiber IPLC

Q3'18

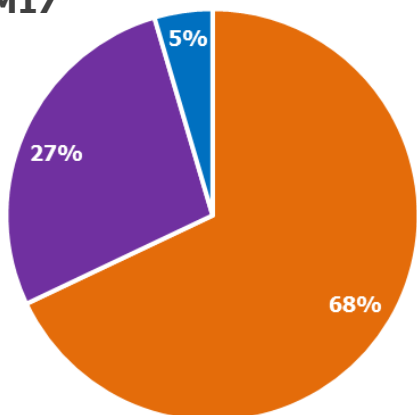


Bandwidth Dark Fiber IPLC

Revenue by Service Types

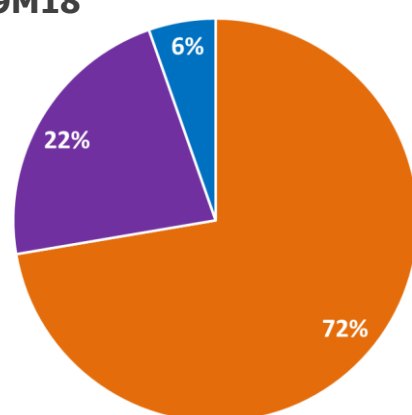
- **No. 1** of data service revenues is from **bandwidth**, in which its sales are covered around **75%** of total data service revenue with around **30-40%** of growth YoY
- **No. 2** is from **dark fiber** in which its sales are covered over **20%** of total service revenue with slightly change comparing YoY
- **The last** is **IPLC** that its sales remained around **4%** of total data service revenue

9M17



Bandwidth Dark Fiber IPLC

9M18



Bandwidth Dark Fiber IPLC

Revenue by Customer Segments

- **Ranging** of data service customers are **ISP(50%)>BIZ(20%)>GOV(10%)>BFI(10%)>MBC>SI**
- more concentrate in **ISP**.
- ITEL will continuously **focus on ISP, BIZ, GOV and BFI**.

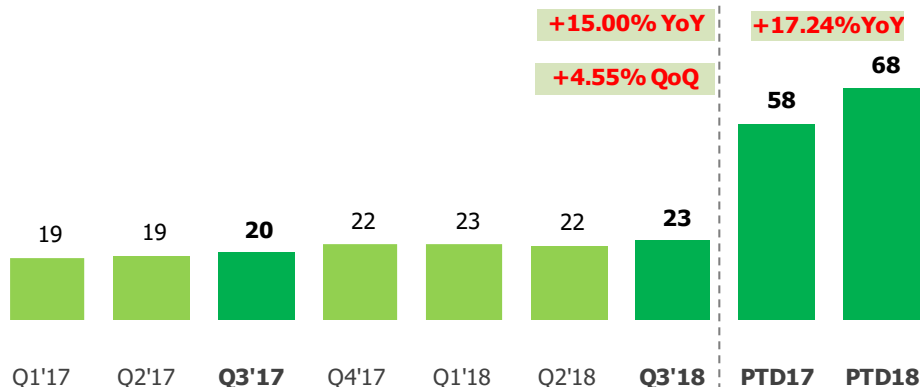
Q3'18 Performance Recap and Recent Update

Financial Performance

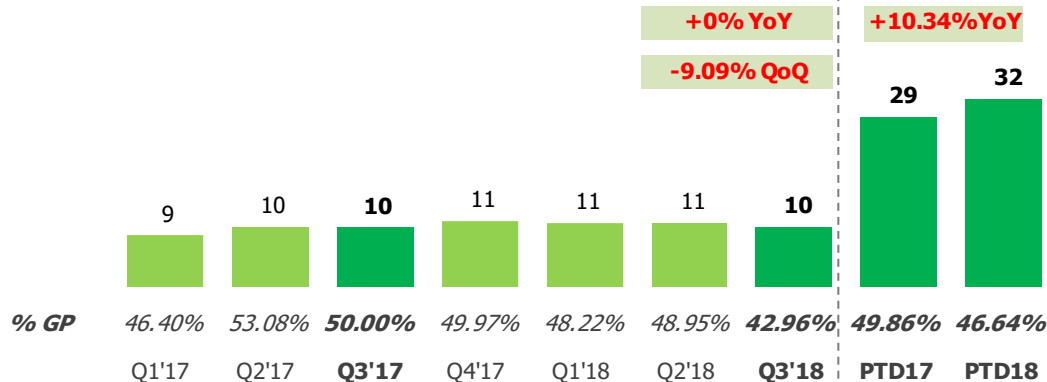
Data Center

THB Million

Revenue



GP



Key Highlights

Revenue

- Q3'18 Growth by 15% YoY and 5% QoQ because of;
 - Higher from operation service rendering to Genesis Data Center
 - Higher from fluctuation of electrical charge
- New level of revenue over 20 MB per quarter starting from Q1'17, the variance is electricity charge (Q3'18=5.57MB VS Q3'17 = 4.33MB)
- Having 3 major customers with **95% utilization of capacity**

Gross Profit

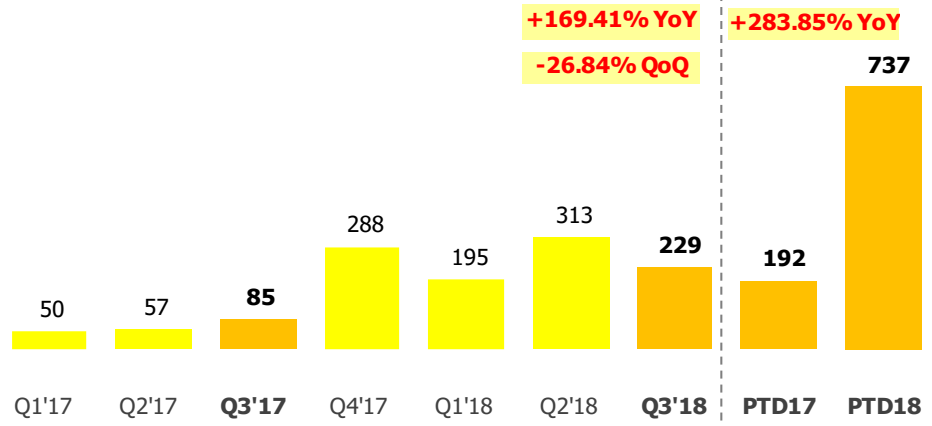
- %GP is in stable state at around 50% +/-
- **Control level of % GP above 45%**

Q3'18 Performance Recap and Recent Update

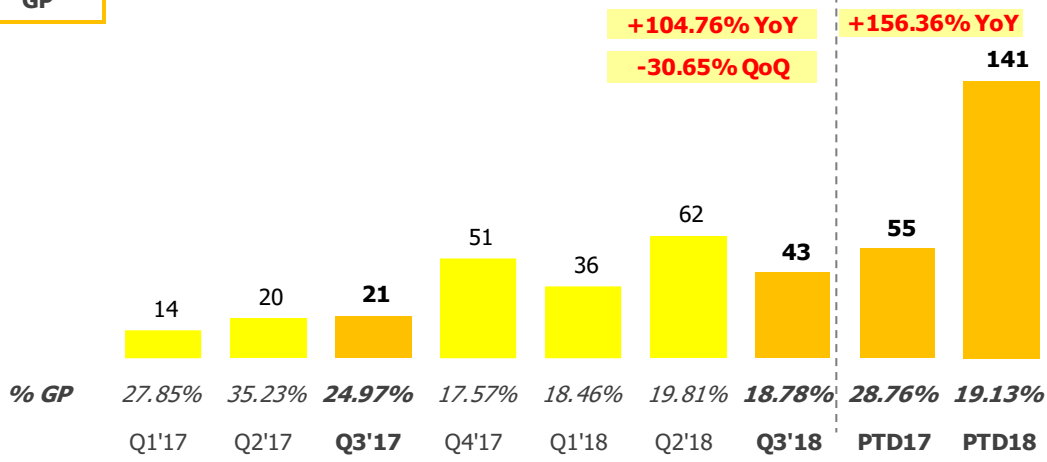
Financial Performance

Installation

THB Million
Revenue



GP



Key Highlights

- Revenue**
- Fluctuation in revenue upon completion of projects' progression.
 - Major projects in Q3'18 are such as USO (159MB), OSP (48MB).

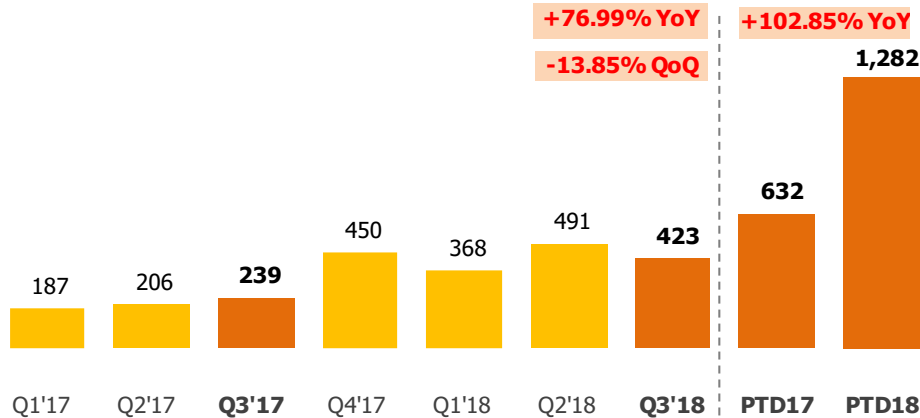
- Gross Profit**
- Decreased in term of %GP due to major project in 2018 is contributed low %GP
 - Control level of % GP above 20%

Q3'18 Performance Recap and Recent Update

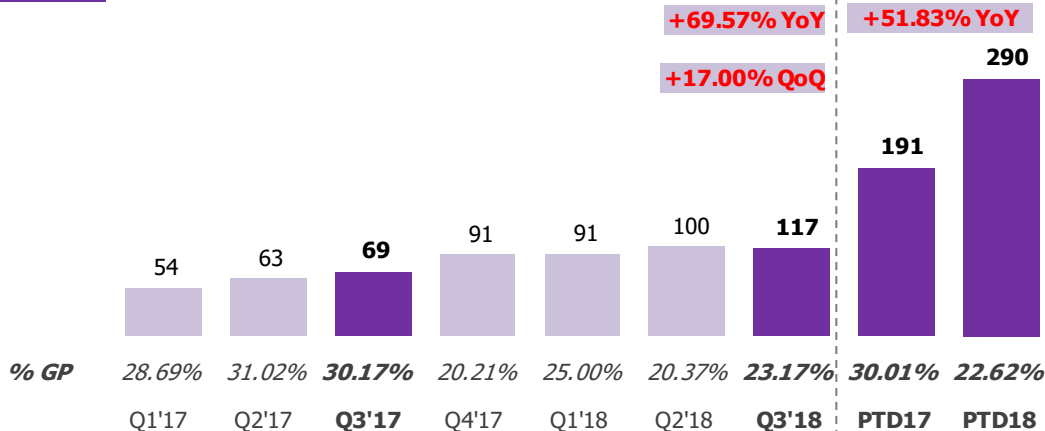
Financial Performance

Overall

THB Million
Revenue



GP



Key Highlights

Revenue

- Recurring revenue trend is growth continuously. However, non-recurring revenue is vary upon progression of installation projects.

Gross Profit

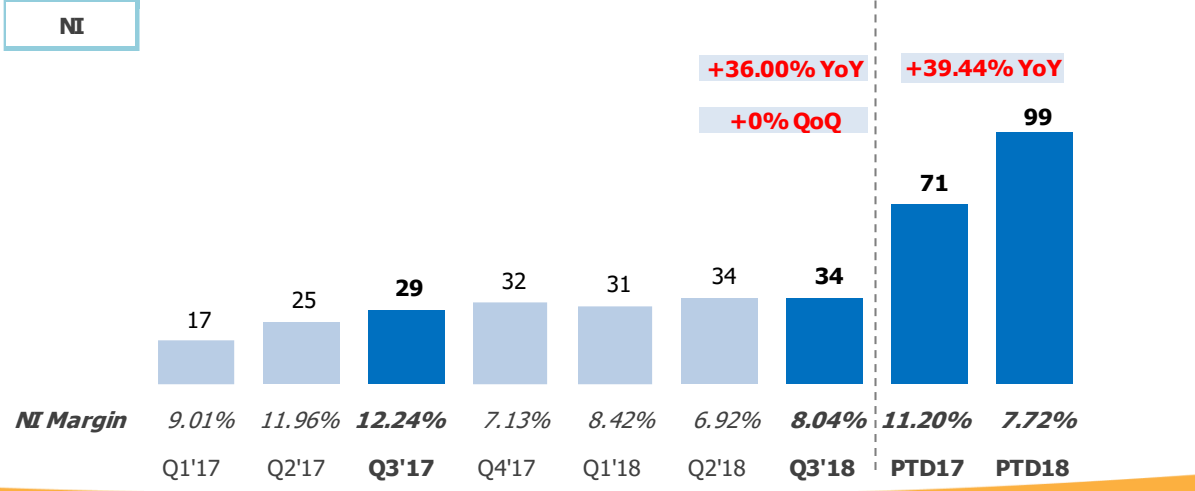
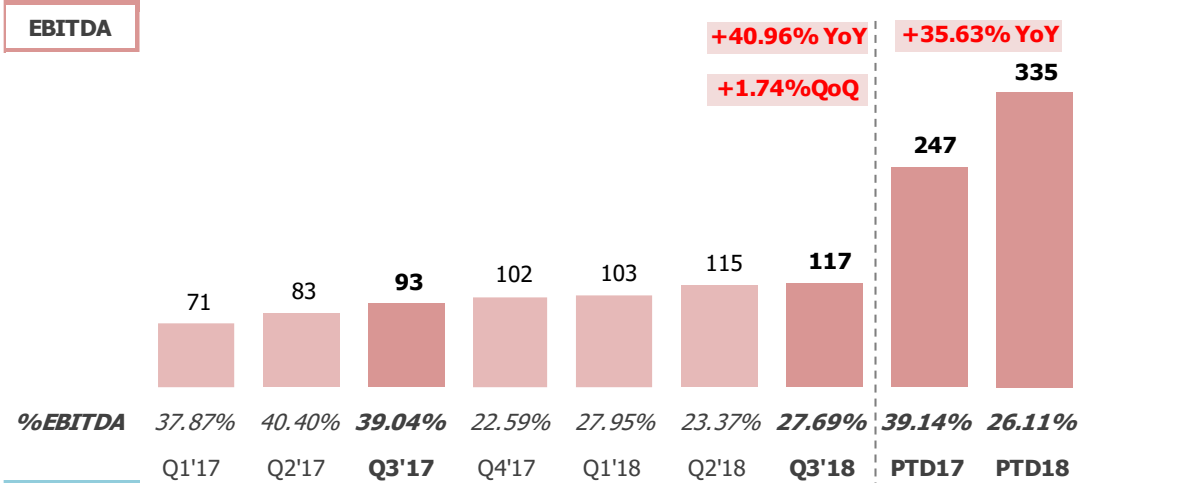
- Increased in term of value but lower in term of % GP of installation services that have average GP lower than 20% and its revenue are covering over 50% of total revenue.
- To control GP by businesses (i.e. Data Service 25-30%, Data Center +45%, Installation +20%)

Q3'18 Performance Recap and Recent Update

Financial Performance

Overall

THB Million

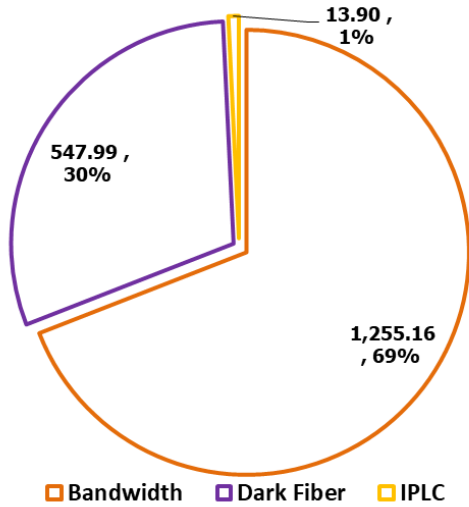


Key Highlights

- EBITDA**
- Increasing in term of amount but decrease in term of % of EBITDA YoY.
 - % of EBITDA decrease its level due to Huge revenue that have low GP of installation projects

- Net Income**
- Increased in term of value but decreased in term of % of NI, lower GP from installation service
 - Could generate more of revenue from all business and keep to improve in controlling of costs and expenses
 - Focused on having 2 digits %NI in 2018 onward.

Q3'18 Performance Recap and Recent Update



Bandwidth Dark Fiber IPLC

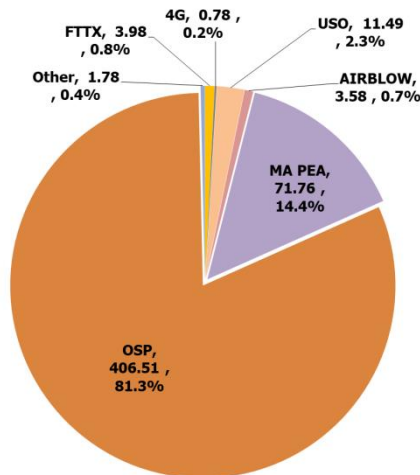
DATA SERVICE

Q3'18 = 1,817.05 MB
(Q2'18 = 2,010.67 MB)



DATA CENTER

Q3'18 = 138.66 MB
(Q2'18 : 139.62 MB)



INSTALLATION

Q3'18 = 499.89 MB
(Q2'18 = 725.76 MB)

Revenue Back Log

Total = 2,455.60 MB
(Q2'18: 2,876.05 MB)

1,955.71 MB
(Q2'18 : 2,150.29 MB)



Recurring*



Non-Recurring

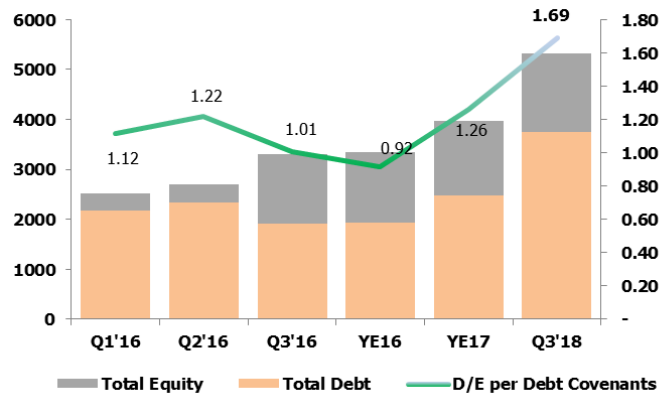
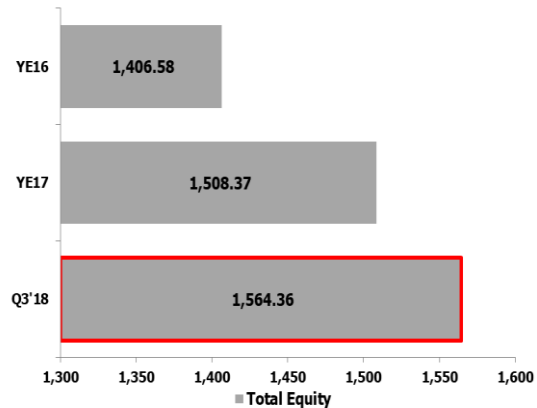
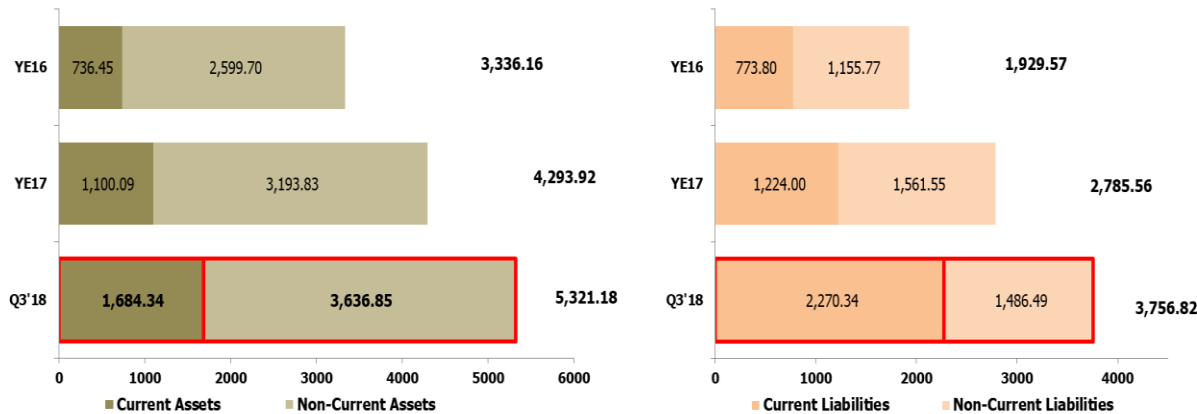
- Back log of Data Service will be recognized within 1-10 years
- Back log of Data Center will be recognized within 1-4 years
- Back log of installation will be recognized within 3 years

Recurring*: Including MRC from USO for the service render during year 2 – year 6, amounting to 818 MB

Q3'18 Performance Recap and Recent Update

Financial Position

Overall



Key Highlights

Assets

- Increasing from
 - New installation of network
 - Major items are Unbilled Revenue and Fixed Assets

Liabilities

- Significantly increasing according to expanding the network and progress of installation project

Equities

- Increasing from 1HY2018's operation, net off with dividend payment

Debt to Equity Ratio

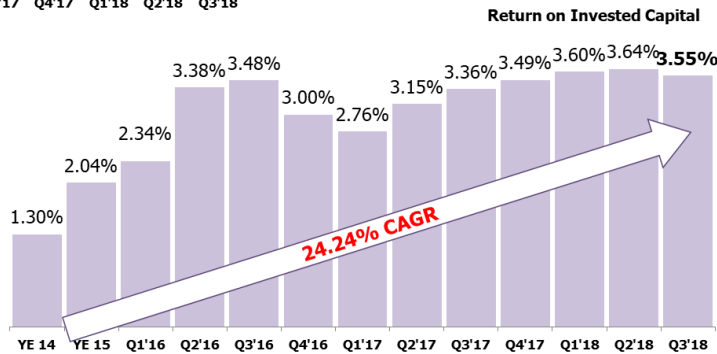
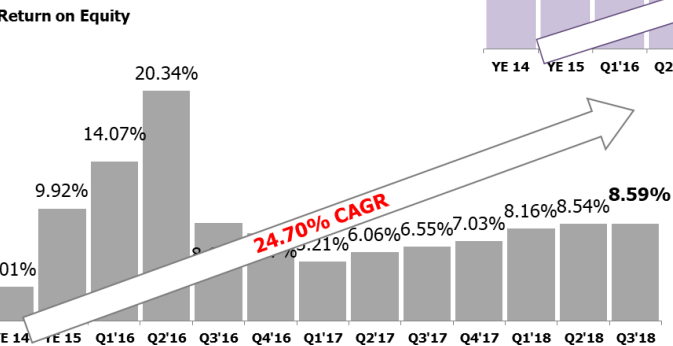
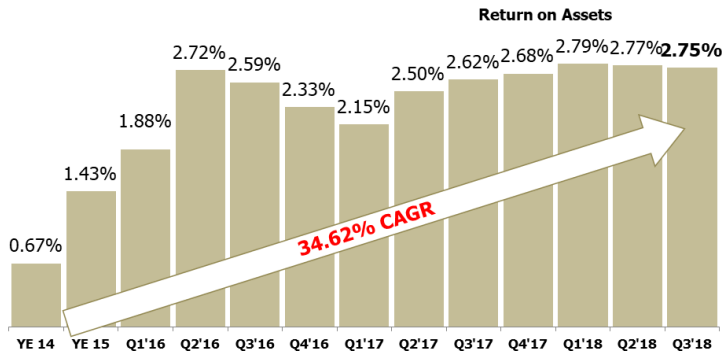
- Increasing to **1.69** due to higher of loan and AP according to capital expenditure spending
- Still comply with debt covenant of the bank

Remark: D/E per FS = 2.40

Q3'18 Performance Recap and Recent Update

Profitability Ratio

Overall



Key Highlights

ROA

- QoQ decreasing but YoY increasing due to more utilization of network and expected to be higher year by year.

ROIC

- Slightly increased QoQ, around 3.5-3.6% in 2018 and expected to be higher year by year because ITEL has cash from IPO and cash from own operation to use for capital expenditure. Therefore, need of loans from bank will be lower in the future and ITEL's operating profits are believed to be continuously growth.

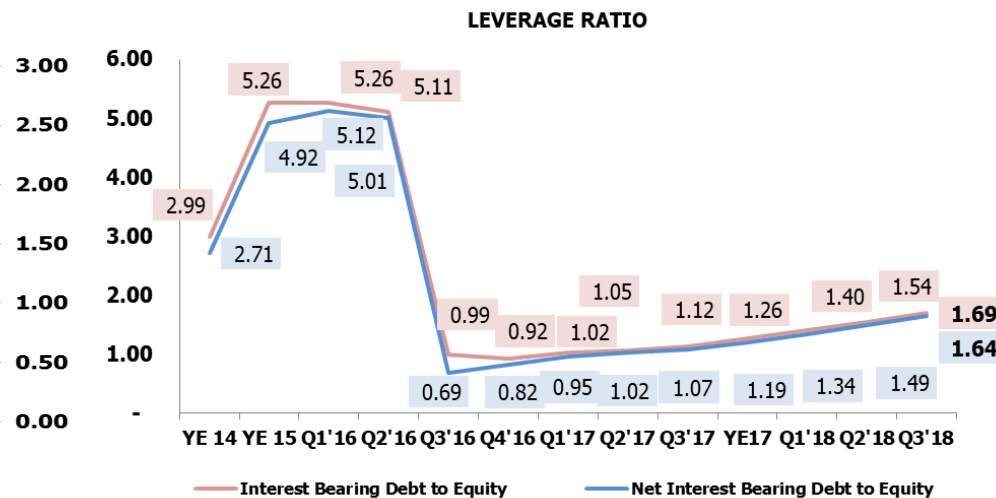
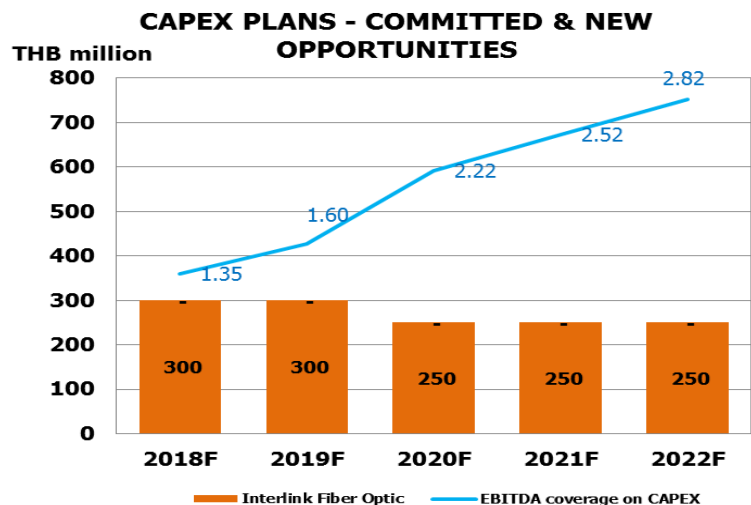
ROE

- After IPO (Q3'16), ROE decreasing due to larger of equity and rebased to be around 7-8% in 2016.
- In 2017, ROE has reached 7% and continuously increased in 2018.
- ITEL plan in making ROE increase to at least 15% by 2019.

Q3'18 Performance Recap and Recent Update

Capital Expenditure and Financial Position Strength

Overall



Key Highlights

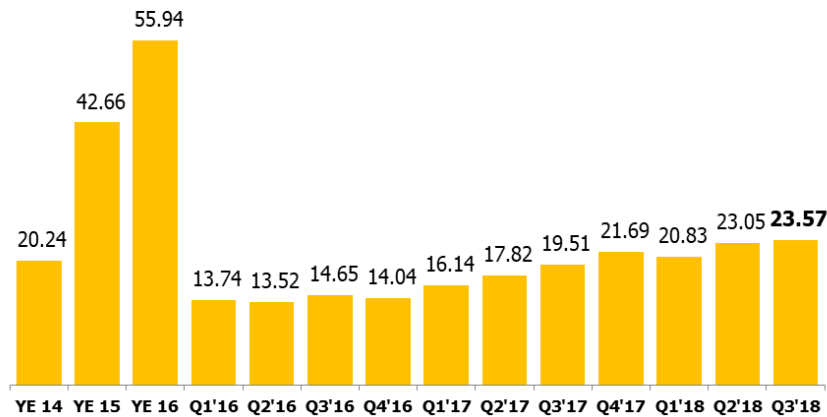
- Capital expenditure in expansion of Interlink Fiber Optic Network is forecasted to be not over 300mb in 2018 onward, using its own EBITDA.
- In 2018, half of investment will be spent by EBITDA in which they will be sufficient for investment.
- Leverage ratio of ITEL is improved after IPO
- ITEL received funding from both of liabilities (bank loans) and operational result.

Q3'18 Performance Recap and Recent Update

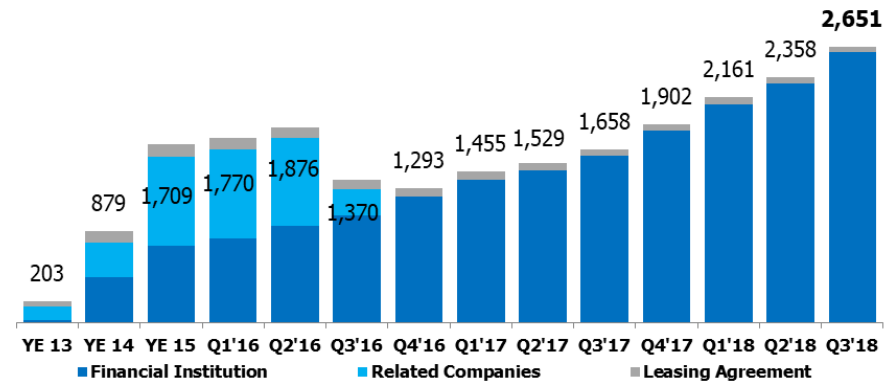
Obligation from external sources of funds

Overall

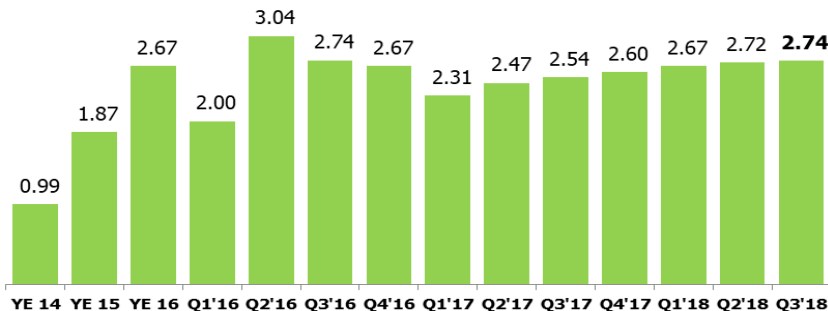
Interest Expense



Interest Bearing Debt



Interest Coverage Ratio



Key Highlights

- Interest expense in Q3'18 are higher comparing YoY and QoQ in which in line with the increasing of loans from bank as seen in interest bearing debt outstanding of each period that continuously increased.
- Interest coverage ratio is also increased YoY due to higher EBIT.

Other Importance Information

Five Years Plan



A world map is centered in the background, rendered in a light orange color with a fine grid of small dots. The text "THANK YOU" is superimposed over the map in a large, bold, white sans-serif font.

THANK YOU



02-666-2222



info@interlinktelecom.co.th



www.interlinktelecom.co.th

